

Wir sind ein innovatives Unternehmen und verbinden die Immobilien- mit der Medienwelt. Mit unseren Bildschirmen bieten wir Eigentümern von Premium Büroimmobilien eine Plattform für die digitale Kommunikation mit Mietern und Besuchern.

Wir wollen weiter wachsen und unser Team in Frankfurt ausbauen!
Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir daher einen

CLIENT RELATIONSHIP MANAGER | REAL ESTATE (W/M)

Du hast bereits erste Erfahrungen bei der Pflege von Kundenbeziehungen gesammelt und willst mit diesem Wissen jetzt gerne etwas Neues bewegen. Als pragmatische Persönlichkeit entwickelst Du gerne eigene Ideen und gehst hiermit offen auf Menschen zu, um diese hiervon zu überzeugen. Ein internationales Arbeitsumfeld und eine start-up Umgebung empfindest Du als inspirierend. Dann wollen wir Dich gerne kennenlernen.

DEINE AUFGABEN

- Du beobachtest und analysierst die gewerbliche Immobilienbranche, um innovative Trends zu identifizieren und mit konkreten Handlungsmaßnahmen unsere Marktposition zu verbessern
- Als Kommunikator bist Du die Schnittstelle zu unseren Immobilienpartnern
- Du baust Beziehungen zu Entscheidern auf und bist in der Lage diese Beziehungen in erfolgreiche Projekte umzusetzen
- Du trittst mit unterschiedlichen Zielgruppen und Stakeholdern intern wie extern in Kontakt und kommunizierst mit diesen partnerschaftlich und lösungsorientiert
- Zusammen mit unserer zentralen Marketingeinheit setzt Du CRM-Kampagnen erfolgreich um und steigerst unseren Bekanntheitsgrad im Büromarkt Deutschland
- Wir wollen verständlich, sympathisch und vertrauenswürdig sein. In diesem Sinne optimierst Du unsere direkte Partnerkommunikation und steigerst unsere Partnerbindung

DAS BRINGST DU MIT

- Du verfügst über Berufserfahrung im Kundenbeziehungsmanagement, Erfahrungen im gewerblichen Immobilienbereich sind von Vorteil
- Du arbeitest eigenverantwortlich, kreativ, pragmatisch, qualitätsbewusst, detailorientiert und lieferst dank effizienter und systematischer Arbeitsweise immer lösungsorientierte Ergebnisse
- Du besitzt ein hohes Maß an eigeninitiativer Kontaktstärke, bist begeisterungsfähig und flexibel
- Du überzeugst mit Persönlichkeit, Deinem natürlichen, offenen und authentischen Wesen
- Du bist empathisch und kannst Menschen für Dich und für Deine gute Sache begeistern
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

DAS BIETEN WIR DIR

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem neuen Branchensegment
- Freiraum für eine aktive Mitgestaltung Deines Arbeitsbereiches
- Ein junges und internationales Team
- Gute und leistungsgerechte Verdienstmöglichkeiten

Bei Interesse sendest Du bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins an: career@executivechannelnetwork.de

Für Rückfragen steht Dir Christian Praulich unter **069 380 7660 59** zur Verfügung